

Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze

[Apply Now](#)

Company: CeresRecruitment

Location: Poland

Category: farming-fishing-and-forestry

Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze

Home office: zachodniopomorskie, lubuskie

O APH Group Poland Sp. z o.o.

Grupa APH to największa na świecie organizacja dealerów maszyn i urządzeń klasy premium (m.in. Dewulf, Miedema, Baselier, Horizon, Precision Planting, Manter, Valley Irrigation, Idrofoglia) dla profesjonalnego sektora uprawy ziemniaków, zbóż i warzyw gruntowych.

Główna siedziba firmy mieści się w Heerenveen w Holandii. Grupa APH zatrudnia około 100 pracowników na całym świecie, a jej wizja wyróżnia się wysokim poziomem usług i integralnym podejściem zorientowanym na najlepsze dostępne rozwiązania. Działalność firmy skupia się na 5 centrach wiedzy: uprawa zbóż, uprawa ziemniaków i warzyw, nawadnianie, przechowalnictwo i inżynieria (czyszczenie, ważenie i pakowanie).

APH Group ma dwa oddziały w Polsce zlokalizowane w rejonie Torunia (siedziba główna) i Wrocławia oraz zatrudnia specjalistów ds. sprzedaży i serwisu w całej zachodniej Polsce. W związku z dynamicznym wzrostem i dalszymi planami rozwoju na polskim rynku prowadzimy obecnie rekrutację na stanowisko Area Sales Manager w rejonie zachodniej części woj. zachodniopomorskiego i północnej woj. lubuskiego.

Branża: maszyny rolnicze | ziemniaki | warzywa gruntowe | uprawy polowe.

Stanowisko

Rozwój i zarządzanie sprzedażą maszyn rolniczych w wyznaczonym regionie.

Odpowiadasz za sprzedaż maszyn z portfolio firmy (kombajny, sadzarki, siewniki, nawadnianie, maszyny do uprawy pasowej i zerowej oraz rolnictwa precyzyjnego).

Dbasz o wzrost rozpoznawalności firmy w Twoim regionie poprzez regularne odwiedzanie, aktywne wyszukiwanie i budowanie bliskich relacji z klientami (głównie producenci ziemniaków i warzyw gruntowych i/lub zbóż).

Zapewniasz doradztwo techniczno-handlowe poprzez: prezentację i dobór najlepszych rozwiązań z portfolio produktowego, przygotowywanie ofert, negocjowanie warunków handlowych, nadzór nad realizacją zamówień.

Dbasz o wysoki poziom zadowolenia klientów poprzez profesjonalną obsługę sprzedażową i posprzedażową.

Prowadzisz prezentacje produktowe podczas szkoleń, konferencji i targów branżowych.

Blisko współpracujesz z kolegami z działu handlowego, product managerami i serwisem.

Jako Area Sales Manager raportujesz bezpośrednio do Dyrektora Zarządzającego polskiego oddziału firmy.

Profil

Komercyjnie nastawiony pasjonat rolnictwa z rozwiniętą wiedzą agrotechniczną.

Wymagania

Doświadczenie sprzedażowe w sektorze maszyn rolniczych (preferowane w zakresie technologii siewu, uprawy strip-till i no-till, rolnictwa precyzyjnego).

Preferowane wykształcenie wyższe kierunkowe: rolnictwo, ogrodnictwo, technika rolnicza itp.

Szeroka wiedza agronomiczna w zakresie uprawy ziemniaków, warzyw gruntowych i/lub zbóż.

Prawo jazdy kat. B oraz gotowość do odbywania częstych podróży służbowych w regionie.

Mile widziana komunikatywna znajomość j. angielskiego.

Dobra znajomość pakietu MS Office.

Kompetencje

Zorientowanie na realizację celów. Proaktywne i przedsiębiorcze nastawienie.

Samodzielność w działaniu i bardzo dobra organizacja pracy.

Dobrze rozwinięte umiejętności komunikacyjne i interpersonalne.

Zmysł handlowy, kreowanie i wykorzystywanie okazji sprzedażowych.

Entuzjastyczne i otwarte nastawienie, umiejętność budowania pozytywnych relacji osobistych z klientami i kolegami z zespołu.

Pasja do rolnictwa i chęć do rozwijania swojej wiedzy.

Oferta

Miejsce Pracy

Home office: zachodniopomorskie, lubuskie (częste podróże służbowe w regionie).

Oferta

Nasz klient oferuje możliwość rozwoju kariery w prężnie rozwijającej się firmie z sektora profesjonalnych maszyn rolniczych. Dołączysz do zgranego zespołu i będziesz mieć możliwość rozwijania sprzedaży w podległym rejonie korzystając z szerokiego i innowacyjnego portfolio produktowego firmy. Polski oddział wspierany jest przez międzynarodową organizację o ugruntowanej pozycji na rynku, w której ceniona jest otwarta komunikacja i szacunek wobec innych. Stanowisko zapewnia konkurencyjny rynkowo pakiet wynagrodzenia (pensja podstawowa + motywujący system premiowy), narzędzia pracy (m.in. samochód, laptop, telefon) oraz świadczenia dodatkowe (ubezpieczenie na życie i zdrowotne).

Kontakt

APH Group Polska zleciło rekrutację i selekcję na stanowisko Area Sales Manager wyłącznie firmie CeresRecruitment Polska. Więcej informacji dotyczących działalności firmy można znaleźć na stronie .Zapraszamy do kontaktu z Koen Lecluyse pod nr +48 696 307 999 lub Bartek Soboński pod nr +48 796 826 363. Test osobowości może być częścią procesu rekrutacyjnego.

Udostępnij

Koen Lecluyse

Managing Partner

Koen Lecluyse

Managing Partner

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze Jobs Poland ↗](#)
 2. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze Jobs Poland ↗](#)
 3. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze Jobs Poland ↗](#)
 4. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze Jobs Poland ↗](#)
 5. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze Jobs Poland ↗](#)
 6. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze search Poland ↗](#)
 7. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze job finder Poland ↗](#)
1. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze jobs ↗](#)
 2. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze jobs ↗](#)
 3. [Area Sales Manager - Maszyny Rolnicze jobs ↗](#)

Source: <https://pl.expertini.com/jobs/job/area-sales-manager-maszyny-rolnicze-poland-ceresrecruitment-df3e071246/>

Generated on: 2024-05-06 by [Expertini.Com](#)