

Key Account Manager

[Apply Now](#)

Company: Alseva

Location: Kraków

Category: other-general

Grupa ALSEVA to jeden z liderów branży OZE w Polsce. Wspieramy rozwój energetyki odnawialnej przez projektowanie, budowę (EPC) i serwisowanie wielkopowierzchniowych farm fotowoltaicznych. Świadczymy też usługi fachowego doradztwa i zapewnienia przedsiębiorcom korzystnych rozwiązań z zakresu pozyskiwania energii. W naszej ofercie znaleźć można m.in. magazyny energii czy umowy korporacyjne PPA, umożliwiające firmom sprzedaż energii po konkurencyjnych cenach.

Nasz profesjonalny zespół składa się ze specjalistów z wieloletnim doświadczeniem w branży OZE. Wysokie umiejętności oraz duża wiedza i doświadczenie pozwalają nam rozwijać portfolio o nowe projekty i współpracy. Tym samym pracownicy mogą liczyć na ciągły rozwój, pracę w międzynarodowym środowisku oraz tworzenie nowej jakości przy zastosowaniu innowacyjnych technologii.

Wymagania

aktywne poszukiwanie i pozyskiwanie kontraktów EPC o wielkości powyżej 3MW wśród deweloperów oraz inwestorów (projekty PV, wiatrowe, magazyny energii)

utrzymywanie oraz rozwój długofalowych relacji z obecnymi klientami firmy,

wsparcie obszaru ofertowego w przygotowaniu dokumentów ofertowych,

udział w negocjacjach handlowych z Inwestorami,

budowanie i utrzymywanie trwałych i pozytywnych relacji z klientem B2B przy aktualnych i nowych inwestycjach,

wsparcie w rozwoju firmy na rynkach zagranicznych,
reprezentowanie firmy w sprawach prowadzonego projektu,
udział w spotkaniach branżowych,
profesjonalna obsługa inwestycji na terenie swojego działania,
przygotowywanie dokumentacji sprzedażowej oraz raportowanie w systemie CRM

Oczekujemy

poparte sukcesami doświadczenie w pełnieniu podobnej roli
wykształcenie techniczne: budowlane, elektrotechnika
czynne prawo jazdy kat. B oraz otwartość do pracy w delegacji (zarówno na terenie Polski, jak i zagranicznych)
wysoki poziom umiejętności negocjacyjnych
mile widziane: doświadczenie w branży OZE (inwestycje wielkopowierzchniowe - farmy PV/wiatrowe)
znajomość języka angielskiego – bardzo dobra w mowie i piśmie.
konsekwencja w dążeniu do celu
proaktywność i kreatywność w działaniach, samodzielność i determinacja

Oferujemy

wsparcie merytoryczne dotyczące wykonywanych obowiązków
rozwój zawodowy połączony z możliwością awansu
atrakcyjne wynagrodzenie oraz premie uznaniowe
stabilną i ciekawą pracę w jednej z najlepiej rozwijających się firm w branży OZE
możliwości rozwoju i podnoszenia kompetencji
pracę w ambitnym zespole

niezbędne narzędzia do pracy

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. [Key Account Manager Jobs Kraków ↗](#)
 2. [Key Account Manager Jobs Kraków ↗](#)
 3. [Key Account Manager Jobs Kraków ↗](#)
 4. [Key Account Manager Jobs Kraków ↗](#)
 5. [Key Account Manager Jobs Kraków ↗](#)
 6. [Key Account Manager search Kraków ↗](#)
 7. [Key Account Manager job finder Kraków ↗](#)
1. [Key Account Manager jobs ↗](#)
 2. [Key Account Manager jobs ↗](#)
 3. [Key Account Manager jobs ↗](#)

Source: <https://pl.expertini.com/jobs/job/key-account-manager-krakow-alseva-250d0d7933/>

Generated on: 2024-05-06 by [Expertini.Com](#)