

## Key Account Manager PREFAB

Apply Now

Company: ROCKWOOL Group

Location: Poland

Category: other-general

Do naszego zespołu Rockpanel w ROCKWOOL Polska, na nowo utworzone stanowisko, poszukujemy Key Account Managera. Szukamy osoby, która rozwinie sprzedaż produktów marki Rockpanel w segmencie PREFAB na terenie Polski, a w przyszłości również krajów sąsiednich.

### **Dołącz do nas i twórz z nami nowoczesne rozwiązania dla przyszłych pokoleń!**

Będziesz pracować w zespole Rozwoju Sprzedaży Rockpanel ściśle współpracując z koleżankami i kolegami zarówno z organizacji ROCKWOOL w Polsce jak i naszych biur m.in. w Holandii i Danii. Rockpanel to ognioodporne okładziny elewacyjne, wykonane z włókien bazaltowych, dostępne w szerokiej gamie kolorów i wzorów np. o wyglądzie drewna.

Twoim celem będzie rozwój sprzedaży Rockpanel wśród producentów budynków prefabrykowanych i modułowych.

Będziesz pracować mobilnie, czasami biorąc udział w spotkaniach w naszych biurach w Polsce i na terenie Europy. Ze względu na mobilny charakter pracy i region działania preferujemy osoby mieszkające w centralnej lub wschodniej Polsce.

### **Twoje zadania:**

- Realizacja celów sprzedażowych w podległym regionie w segmencie klientów PREFAB;
- Aktywne pozyskiwanie nowych rynków sprzedaży;
- Wsparcie klientów na poszczególnych etapach procesu sprzedażowego;
- Wizyty w fabrykach stanowiących potencjał sprzedażowy, realizacja spotkań m.in. z projektantami, technologami i pracownikami działów zakupów;
- Prowadzenie szkoleń technicznych zarówno zewnętrznych jak i wewnętrznych w organizacji

ROCKWOOL-Rockpanel;

- Stały rozwój rozpoznawalności marki Rockpanel poprzez m.in. udział w targach i innych wydarzeniach branżowych;

**Nasze oczekiwania:**

- Prosimy o aplikacje w języku angielskim;

- 3 lata doświadczenia w sprzedaży B2B, doświadczenie w sprzedaży w segmentach PREFAB / OEM będzie dodatkowym atutem;

- Wykształcenie wyższe, preferowane kierunki techniczne: budownictwo, architektura, technologia drewna;

- Wysokie kompetencje techniczne; przynajmniej podstawowa znajomość rynku budowlanego;

- Język angielski na poziomie komunikatywnym, min. B2 – jesteśmy organizacją międzynarodową i komunikacja firmowa często odbywa się w języku angielskim;

- Prawo jazdy kat.B;

- Umiejętność posługiwania się narzędziami MS Office;

- Umiejętność nawiązywania i podtrzymywania relacji;

- Samodzielność w działaniu, umiejętność efektywnego planowania i organizacji czasu pracy;

**Mile widziane:**

- Znajomość języka jednego z krajów regionu CEE;

**Oferujemy:**

- Umowę o pracę na cały etat;

- Samochód służbowy, także do użytku prywatnego;

- Dofinansowanie do karty sportowej;

- Dofinansowanie do prywatnej opieki medycznej;

**Prosimy o zamieszczenie w dokumentach następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji - zgodnie z RODO. Administratorem Twoich danych osobowych jest: ROCKWOOL Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Cigacicach (66-131) przy ul. Kwiatowej 14; tel. +48 68 38 50 236. Szczegółowe informacje dotyczące przetwarzania danych osobowych w procesie rekrutacji przez ROCKWOOL Polska Sp. z o.o. w Cigacicach znajdziesz:**

[Apply Now](#)

### Cross References and Citations:

1. Key Account Manager PREFAB Jobs Poland ↗
  2. Key Account Manager PREFAB Jobs Poland ↗
  3. Key Account Manager PREFAB Jobs Poland ↗
  4. Key Account Manager PREFAB Jobs Poland ↗
  5. Key Account Manager PREFAB Jobs Poland ↗
  6. Key Account Manager PREFAB search Poland ↗
  7. Key Account Manager PREFAB job finder Poland ↗
- 
1. Key Account Manager PREFAB jobs ↗
  2. Key Account Manager PREFAB jobs ↗
  3. Key Account Manager PREFAB jobs ↗

Source: <https://pl.expertini.com/jobs/job/key-account-manager-prefab-poland-rockwool-group-d9a8db4062/>

Generated on: 2024-05-06 by Expertini.Com