

RGC Key Account Manager

[Apply Now](#)

Company: Ricoh

Location: Poland

Category: other-general

O nas:

Ricoh jest japońską firmą, która od ponad 85 lat jest liderem na rynku technologii. Zaczynaliśmy od produkcji sprzętu biurowego, teraz oferujemy zarówno usługi cyfrowe, jak i IT. W naszej ofercie znajdziesz urządzenia wielofunkcyjne i drukarki, oprogramowanie elektronicznego obiegu dokumentów, systemy szerokoformatowe i produkcyjne na papier cięty i ciągły, projektory, systemy do wideokomunikacji, monitory interaktywne, inteligentne automaty paczkowe, aplikacje do rezerwacji sal konferencyjnych i biurek a także szeroki wachlarz usług IT dedykowanych wszystkim rynkom: od SMB po Enterprise.

Twoje obowiązki:

- Aktywna realizacja celów sprzedaży cyfrowych systemów produkcyjnych (produktów i usług) wybranej grupie klientów, w tym klientom międzynarodowym.
- Współtworzenie ciekawych i ambitnych projektów sprzedażowych i wdrożeniowych na rynku poligraficznym, w tym projektów międzynarodowych.
- Tworzenie i utrzymywanie relacji z klientami i partnerami biznesowymi.
- Współpraca z zespołem ds. rozwiązań i technologii.
- Regularne poszerzanie wiedzy o nowoczesnych technologiach i rozwiązaniach druku cyfrowego.

Nasze wymagania:

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku, w wsparciu i sprzedaży urządzeń oraz oprogramowania poligraficznego – w szczególności rozwiązań cyfrowych, oprogramowania do zarządzania produkcją, profilowania kolorystycznego.

- Ogólna znajomość technologii i oprogramowania poligraficznego dostępnego na rynku polskim.
- Doświadczenie w samodzielnym pozyskiwaniu nowych klientów oraz umiejętność rozumienia i badania potrzeb klientów w celu budowania trwałych relacji.
- Umiejętności negocjacyjne.
- Wytrwałość, wewnętrzna motywacja i zaangażowanie w działanie.
- Umiejętność pracy w projekcie i pracy w zespole.
- Znajomość języka angielskiego w stopniu umożliwiającym swobodną komunikację.
- Gotowość na podróże służbowe.

Oferujemy:

- Pracę w nowoczesnej i dynamicznie rozwijającej się firmie o globalnym zasięgu.
- Praca w modelu hybrydowym z dowolnego miejsca w Polsce (preferowana Polska południowa).
- Możliwości rozwoju i szkoleń.
- Wynagrodzenie na podstawie umowy o pracę i premie motywujące.
- Niezbędny sprzęt roboczy (laptop, telefon i samochód). **Benefity**• Dofinansowanie zajęć sportowych
- Prywatna opieka medyczna
- Dofinansowanie szkoleń i kursów, dostęp do platformy e-learningowej, w tym nauki języków obcych
- Ubezpieczenie na życie
- Dodatkowe świadczenia socjalne

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. RGC Key Account Manager Jobs Poland ↗
2. RGC Key Account Manager Jobs Poland ↗
3. RGC Key Account Manager Jobs Poland ↗
4. RGC Key Account Manager Jobs Poland ↗
5. RGC Key Account Manager Jobs Poland ↗

6. RGC Key Account Manager search Poland ↗

7. RGC Key Account Manager job finder Poland ↗

1. RGC Key Account Manager jobs ↗

2. RGC Key Account Manager jobs ↗

3. RGC Key Account Manager jobs ↗

Source: <https://pl.expertini.com/jobs/job/rgc-key-account-manager-poland-ricoh-8e2b83a00c/>

Generated on: 2024-05-06 by Expertini.Com